

# Leticia Cortijo



Noviembre 16

## © ¿Qué Know How puede ofrecernos?

- Strategy Management y Entrenamiento Directivo en la Dirección General en La Alhóndiga La Unión.
- Consultor en Entrenamiento de Habilidades Directivas y Gestión de Equipos en Fundación Rafael del Pino
- Consultor en Entrenamiento Profesional Fundación Juan XXIII para la discapacidad intelectual
- Profesor del Máster de Gastronomía en Coaching y Comunicación en Gastronomía en Universidad Alfonso X el Sabio - UAX
- Entrenamiento en Competencias Profesionales en Atención al Cliente en Yanbal España
- Consejero Consultor en RRHH y Estrategia. Entrenamiento Directivo en Pastelerías Cala-Millor.
- Consultora Senior de Formación en Ventas y Coach de APPLE en España.
- Consultora Senior de Formación en Ventas y Coach de UAX Universidad Alfonso X El Sabio
- Consultora de Formación en Ventas para Canal Ventas PROSEGUR.
- Formadora de Formadores Internos para PROSEGUR España
- Entrenamiento Directivo Real Time Propeller RTP en Volvo Trucks
- Entrenadora, Formadora y Consultora de Marketing, Comunicación, Publicidad, Recursos Humanos, Habilidades Directivas y Ventas a empresas: Banca March, Grupo DINOSOL-Supermercados SUPERSOL, PROSEGUR, VOLVO camiones, IKEA, Parques Reunidos – Zoo y Parque de Atracciones de Madrid,...
- Conferencias y Ponencias: EMPRESARIOS CON RITMO.\*Cómo crear buen ambiente laboral en tu empresa.\*Estrategias para fomentar el optimismo. COACHING: La nueva Herramienta de VENTAS en el S XXI",...

# Leticia Cortijo



Noviembre 16

## © ¿Qué Know How puede ofrecernos?

- Profesora Protocolo y eventos en URJC y de Gabinete de Crisis en UNIVERSIDAD DE NEBRIJA .
- Coaching y Habilidades directivas en Parques Reunidos (Zoo de Madrid y Parque de Atracciones de Madrid)
- Formadora Ocupacional en términos de Certificación de Cualificaciones Profesionales (Perfil profesional: Ingenieros).
- Profesora Master RRHH, Inmobiliario y MBA Executive. Elaboración y Gestión del Proyecto del Master Inmobiliario On line. AEDE Bussines School
- Profesor de Master: Impartición de Seminarios Inmobiliarios. Profesor de Master ON LINE Inmobiliario. ADM Bussines School
- Directora comercial y marketing Promotora Acción Inmobiliaria
- Delegada de Zona en FINCAS CORRAL, Madrid.
- Dirección y Coordinación de Ventas y Marketing. Responsable Delegación Madrid en FERROVIAL INMOBILIARIA, S.A.
- Responsable de Recomercialización de Centros Comerciales en JONES LANG LASALLE, S.A.
- Directora Agencia de Publicidad Delegación Madrid

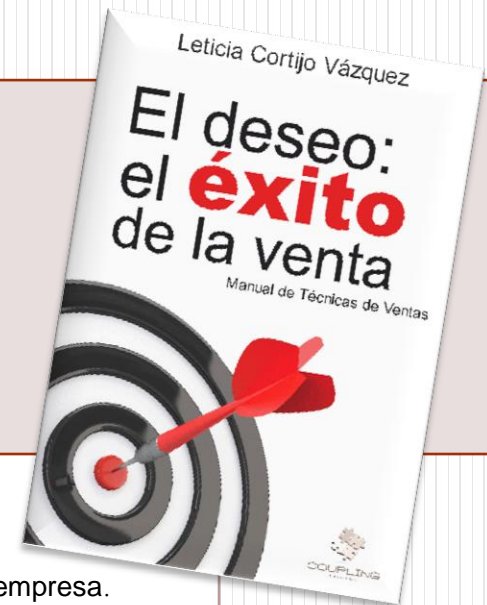


Leticia Cortijo

Presentación

# Autora del Libro

## El deseo: El éxito de la Venta



Siempre he deseado ayudar a los profesionales que se encuentran en su lugar de trabajo, sin ningún tipo de herramienta para ejercitar su día a día de modo saludable, para él y para la empresa. Me seduce la idea de fomentar la seducción profesional, con el objetivo de ser deseado en este ámbito. Seducir con la mirada, con el corazón, con las palabras y con las acciones, para que las personas sean productivas consigo mismas, con sus clientes y por ende, con el resto de personal de sus empresas. He querido llegar a todo tipo de público, al profesional de las ventas y a todos aquellos, que continuamente nos estamos vendiendo, es decir, todos.

Mi deseo es poder trasladar algún saber o remover vuestros conocimientos, para que alguno se actualice, de tal modo, que sea el motor del cambio hacia el deseo de ser deseados, por vuestros clientes internos o externos.

Y que veamos la venta, como un conocimiento imprescindible en nuestro día a día. La venta es algo más, es desear que me compren: mi yo espiritual, consciente, terrenal, profesional, parental, social,.... Mi ser en todo sus ámbitos.

**El Deseo: El Éxito de La Venta** es un manual donde se reflejan técnicas de venta existentes y otras, de mi cosecha propia, fruto de mi saber hacer diario frente a mis clientes; eso sí, desde el ámbito de toda mi humildad y ganas de seguir aprendiendo.

Deseo, desde el centro neurálgico de mi Deseo, que El Deseo: El Éxito de la Venta, os proporcione las técnicas y herramientas inherentes y propicias, hacia el encuentro de vuestra propia clave de Ventas del Deseo.



Leticia Cortijo

## Formación Académica

- Licenciada en Filosofía y Ciencias de la Educación por la Universidad Complutense de Madrid
- Máster en Dirección Comercial y Marketing en CESMA
- CAP. ICE de la UCM

# ¿Por qué Leticia Cortijo?

Porque juntos llegamos a tu Objetivo.



---

*De la cercanía y conocimiento del cliente,  
nace la mejor estrategia y desde la  
empatía nace la formación más eficaz  
y eficiente*

*Leticia Cortijo*

Leticia Cortijo  
610 918 361